

España supera el golpe del Brexit y sube su comercio con Reino Unido

SE ACELERA EL INCREMENTO/ La exportación e importación repuntan con brío y alejan definitivamente el fantasma del bloqueo comercial de principios de año, por el caos de las aduanas y el inicio del Brexit.

Miguel Ángel Patiño, Madrid

El volumen de exportaciones e importaciones entre España y Reino Unido, que ya repuntó ligeramente por primera vez en febrero, tras el fuerte descalabro de enero, por los problemas del Brexit en las aduanas, ha vuelto a crecer en marzo con fuerza.

A nivel europeo, el volumen de comercio bilateral entre la UE y Reino Unido vuelve a los niveles prepandemia, mientras España se consolida como uno de los motores. Así se desprende de las estadísticas que acaba de hacer públicas la ONS (*Office for National Statistics*, Oficina Nacional de Estadísticas), equivalente en Reino Unido a lo que en España es el Instituto Nacional de Estadística (INE).

En marzo, España alcanzó un comercio bilateral con Reino Unido por valor de 1.775 millones de libras (2.057 millones de euros). Esa cifra es un 2,4% más que en febrero. En este mes, el comercio bilateral entre los dos países sumó 1.733 millones de libras (2.088 millones de euros), lo que supuso apenas un 1% más que en enero. Es decir, el ritmo del crecimiento del comercio bilateral se está acelerando. Ya nada tiene que ver con el susto que se produjo en enero, cuando el volumen de exportaciones e importaciones entre ambos países se derrumbó hasta los 1.718 millones de libras, lo que supuso un 20% menos.

Cuando el comercio bilateral crece entre dos países, ambas partes ganan, pero gana más quien consigue aumentar sus exportaciones. En este caso, es Reino Unido. En marzo, las exportaciones de bienes de Reino Unido hacia España (serían importaciones realizadas por España) se situaron en 630 millones de libras, frente a los 565 millones de febrero. Las importaciones realizadas por Reino Unido desde España (serían exportaciones desde España), se situaron en 1.145 millones de libras, frente a los 1.160 millones de febrero.

Sexto socio comercial

España se ha consolidado como el sexto socio comercial europeo más relevante para Reino Unido, por detrás de Alemania, Holanda, Francia, Italia e Irlanda. Para el con-



La nueva burocracia en las aduanas, el caos fronterizo y en el transporte de mercancías fueron algunos problemas del inicio del Brexit.

¿El problema es el Brexit o la pandemia?

Uno de los problemas (o ventajas) que ha tenido el Brexit desde el punto de vista político y económico es que sus efectos, buenos o malos, son difíciles de calibrar porque la pandemia del Covid los está eclipsando. Así, por ejemplo, si hay problemas comerciales por el Brexit, siempre se puede culpar a la pandemia. Hasta que el Covid no termine, no se verá en toda su dimensión el efecto del Brexit. Según

Paula Surridge, profesora de la Universidad de Bristol y subdirectora de 'UK in a Changing Europe' (Reino Unido en una Europa Cambiante), una organización fundada por el Consejo de Investigación de Ciencias Sociales y Económicas británico, muchos ciudadanos aún no han sentido los efectos de la salida de su país de la Unión Europea. "Una de las principales razones es que muchas de las

actividades en las que se vería el impacto del Brexit en el público en general no se están dando en estos momentos por la pandemia, como, por ejemplo, viajar de vacaciones en Europa", ha explicado Surridge a la BBC. "Si alguien va al supermercado y ve que hay escasez de alguna fruta, no sabrá si es un efecto de la pandemia o del Brexit". En los próximos meses, cuando la economía y la sociedad se empiecen a abrir un poco

más, tras largas temporadas de confinamientos o restricciones a la movilidad, es posible que los británicos puedan ver con mayor claridad algún tipo de impacto en sus vidas cotidianas. Pero para entonces, la economía británica ya habrá asimilado todos los impactos a corto plazo. Será más a largo plazo cuando se pueda comparar dónde está Reino Unido en comparación con la Unión Europea.

Reino Unido busca asesor externo privado para que le ayude a mejorar su comercio exterior

junto de la Unión Europea, el comercio bilateral con Reino Unido se ha situado en 30.468 millones de libras (35.317 millones de euros) en marzo, frente a los 28.662 millones de libras (33.224 millones de euros) del mes de febrero. Es decir, ha aumentado un 6,3%. Lo más relevante es que recupera el nivel de marzo de 2020, jus-

to al inicio de la pandemia. Sigue habiendo dificultades para el comercio bilateral, debido a los cambios burocráticos en aduanas y también por la pandemia.

Pero lo cierto es que el comercio se está restableciendo. Un argumento de los defensores del Brexit es que en realidad el batacazo del mes de enero no fue tal. Fue meramente estadístico. Se debió a que durante diciembre se produjo un excepcional sobrevolumen por el acaparamiento de mercancías que hubo por parte de muchas

El Gobierno de Boris Johnson analiza "oportunidades internacionales" al margen de la UE

empresas ante el temor a un Brexit duro en enero.

Asesor externo

A pesar de que el comercio bilateral con la Unión Europea se está restableciendo, y que Reino Unido ha conseguido armar acuerdos arancelarios con otros países, el Gobierno británico de Boris Johnson es

consciente de que el país, ya fuera de la Unión Europea, tiene que buscar nuevas oportunidades para repositionarse en el tablero internacional del tránsito de mercancías servicios.

El Gobierno de Reino Unido ha decidido contratar a un asesor externo para identificar "nuevas oportunidades creadas por la separación de Reino Unido de la Unión Europea". Boris Johnson busca demostrar el valor del Brexit, su gran reclamo electoral. "Tenemos grandes esperanzas de recibir aportaciones

El intercambio crece el 2,4% en marzo y España es el sexto socio comercial de Reino Unido

El comercio británico con toda la UE llega a 35.317 millones de euros, como antes de la pandemia

externas en este proceso", dijo hace unos días a un comité de parlamentarios David Frost, el ministro a cargo de la relación de Reino Unido con la UE después del Brexit.

"Estamos completamente involucrados en este plan", para encontrar asesoramiento externo de una empresa privada sobre cómo relanzar la economía exterior de Reino Unido. Casi cinco años después del referéndum del Brexit, el Gobierno de Johnson todavía está luchando por demostrar los beneficios que Reino Unido ha obtenido al estar fuera de la UE.

Hay un grupo de trabajo parlamentario creado para evaluar cómo Reino Unido puede reformar su economía. Está liderado por el exlíder del Partido Conservador Iain Duncan Smith. Pero aún no ha hecho públicamente ninguna sugerencia. Frost dijo que el Gobierno está analizando áreas como la regulación de los servicios financieros, los subsidios agrícolas o los ensayos clínicos de medicamentos. También identificó el control de los subsidios, el cambio de las reglas de contratación y los puertos francos como áreas en las que el Gobierno planea introducir legislación de manera inminente.

Sin ataduras de la UE

"Es una gran ventaja para un país poder diseñar sus propias leyes", dijo Frost. Y hacerlo desde cero. Construyendo algo nuevo desde abajo, sin las ataduras que imponía la Unión Europea.

"Es realmente importante que ejerzamos esa libertad de la manera más útil y productiva que podamos". Con todo, una de las primeras tareas es recomponer las relaciones con la Unión Europea.

La relación de Reino Unido con la UE después de que el día 1 de enero empezara oficialmente el Brexit ha sido difícil hasta ahora, con las dos partes enfrentadas por cuestiones como los derechos de pesca, los flujos comerciales hacia Irlanda del Norte y el acceso de las empresas financieras de Reino Unido al mercado único europeo.